

Proprietà o noleggio dei DPI?

In questo contributo si pone l'accento sul titolo di possesso di un DPI, da parte di un'impresa, di un libero professionista o di un qualunque soggetto che per la propria attività ne facesse uso. In alcuni casi, almeno per certe tipologie, può non essere conveniente acquistare un DPI, specialmente per i liberi professionisti. Sarà presentato una modalità di calcolo rapido, per valutare la convenienza nella proprietà o di sistemi alternativi di possesso, di un DPI.

Alessandro Bordin, Dottore di ricerca - per Wolters Kluwer Italia

Introduzione

Nelle scelte della vita di tutti i giorni, capita di prendere la decisione se acquistare un certo bene oppure noleggiarlo, se rimandare l'acquisto, ecc. Si tratta di problematiche che riguardano l'economicità di una decisione, soprattutto in caso di beni che all'acquisto presentano un prezzo elevato, come ad esempio un'automobile.

Anche nell'ambito della sicurezza sul lavoro può presentarsi la medesima situazione: un esempio è, in ambito edilizio, il quesito per un'impresa edile se acquistare o noleggiare un ponteggio. Passando dalle protezioni collettive, come i ponteggi, ai DPI si può presentare in alcuni casi tale scelta. Non si tratta di DPI aventi un prezzo contenuto, come possono essere delle mascherine monouso o dei tappi auricolari usati come otoprotettori, ma di attrezzature spesso particolari e di uso limitato. Con questo articolo si vuole porre l'attenzione sulle scelte economiche¹, che spesso vengono tralasciate a favore della trattazione di ragionamenti più tecnici.

Noleggio dei DPI

Il noleggio dei DPI rientra tra le attività di servizio che alcune imprese forniscono a soggetti che ne sprovvisti e che devono utilizzarli per la propria attività, pena inficiare la sicurezza del lavoro esponendosi a qualche rischio di incidente od infortunio. Sul mercato operano numerose aziende specializzate, che offrono il noleggio ed anche una serie di servizi collaterali. Si può parlare di una gestione integrata dei DPI, che oltre alla fornitura comprende, a titolo di esempio:

- identificazione delle necessità e criticità dell'azienda
- definizione delle caratteristiche delle soluzioni (tipologie, certificazioni, tessuti, finiture, ecc.)
- identificazione dei prodotti più idonei e con il miglior rapporto qualità/prezzo in relazione alle esigenze del cliente
- definizione della corretta politica di scorte di magazzino (quantità, gestione)
- prova abiti e assegnazione taglie
- definizione delle dotazioni di abiti del personale (tipologie, componenti, quantitativi)
- ritiro dei capi sporchi e consegna del pulito confezionato
- lavaggio, disinfezione ed igienizzazione eseguito secondo le tipologie dei dpi
- asciugatura e stiratura che salvaguardano le caratteristiche del capo
- controllo qualità di ogni capo inviato al lavaggio
- manutenzioni ordinarie del vestiario (rammendi, sostituzione di bottoni, ecc.)
- sostituzione dei capi divenuti non più idonei e consegna di nuovi
- gestione di scorte evitando così giacenze nei magazzini aziendali
- servizio di assistenza per tutta la durata del servizio
- informazione costante al cliente delle nuove normative europee riguardanti gli indumenti da lavoro e DPI
- altr.

Si tratta di un'attività commerciale che prende in cura il DPI in tutte le fasi del "ciclo di vita", ricordando che essi per legge vanno mantenuti correttamente, puliti, custoditi, ecc. quali sono i vantaggi di questo genere di servizio? (Tabella 1)

¹ Ricordiamo che sia le protezioni collettive che i DPI rappresentano spesso un importante costo della sicurezza, che va necessariamente contabilizzato nei costi di un appalto, di una commessa, ecc.

Tabella 1 – Vantaggi nel noleggio

DPI che presentano costi elevati, come ad esempio autorespiratori, da usarsi in ambienti di lavoro particolari come quelli confinati e ancor più se l'attività è svolta saltuariamente.
L'attrezzatura anche se inutilizzata va pure incontro a deterioramento (necessità di manutenzione), obsolescenza e risulta meno efficace nella protezione. Disporre di un'attrezzatura sempre efficiente protegge adeguatamente dai rischi.
Si evitano dei costi di gestione, come quelli delle verifiche periodiche, le manutenzioni ordinarie e straordinarie.
Diminuisce sicuramente la necessità di spazio per l'immagazzinamento.
A queste tipologie di servizi possono ricorrere tutti, ma può risultare opportuna per professionisti che esercitano attività libero-professionale. Questi dovrebbero essere proprietari di diverse tipologie di attrezzature, con costi d'investimento e di gestione, che vengono così eliminati.
Anche per DPI impiegati regolarmente (tute da lavoro, scarpe, guanti, elmetto protettivo, ecc.) può valere la pena – ad esempio per un professionista – di valutare la possibilità di noleggio anziché acquisto per i costi limitati e la maggiore durata del DPI.

Calcolo della convenienza al noleggio

La ricerca della convenienza nell'investire ed acquistare i DPI oppure nell'alternativa del noleggio si può avvalere di un calcolo economico per il quale sono necessari alcuni dati, che in questo esempio (Tabella 2) sono elementari: il calcolo, pertanto, risulta semplificato in quanto sarebbe necessario considerare tutti i costi di gestione dell'attrezzatura (manutenzione, pulizia, cura, custodia, ecc.) e non solo il prezzo di acquisto.

Tabella 2 – Esempio di calcolo della convenienza all'acquisto: dati e procedimento

Dati	Definizioni e calcoli
1. Prezzo DPI	Costo d'investimento iniziale, che può essere ammortizzato in X anni, rappresentando il costo fisso
2. Durata tecnica prevista	Anni
3. Costo del noleggio	Costo unitario
La convenienza viene di solito calcolata in termini di indifferenza di due condizioni; si tratta della soluzione che rende appunto "indifferente" ovvero "alternativo" l'acquisto o il noleggio. La condizione di indifferenza si ha quando si verifica la seguente eguaglianza:	
$\text{Prezzo DPI} = \text{Costo del noleggio} \times \text{durata DPI}$	
4. Ammortamento annuo	$\text{Prezzo DPI} / \text{durata DPI}$
5. Noleggio annuale	n. di noleggi annui X costo unitario del noleggio (costo variabile)
Se il n. di noleggi annui fa assumere che:	
$\text{costo del noleggio annuo} > \text{ammortamento annuo}$	
è il caso di sostenere l'investimento; in caso contrario conviene il noleggio. La condizione di indifferenza viene data dal numero di utilizzi DPI.	